

МНЕНИЕ ЭКСПЕРТА

Интервью, мнение, путь к успеху и опыт конкретных людей

ИЗ 2019 В 2020: ПОДВОДИМ ИТОГИ

Весь год мы знакомили вас с историями успеха наших клиентов, партнеров, людей, мнение и работа которых имеет существенный вес в мебельной индустрии. Но давайте поговорим о «своих» героях. В сегодняшнем специальном новогоднем выпуске мы подготовили для вас несколько блиц-интервью с сотрудниками нашей АРТ команды, с людьми, благодаря усилиям и успехам которых компания растёт, живёт и развивается. Об их планах на 2020 год и впечатлениях от уходящего 2019 читайте ниже.



Александр Козлов, руководитель отдела маркетинга и аналитики ООО «АРТ индустрия»:

- Под каким девизом прошёл для Вас этот год?

- Сложные задачи решаем сразу, невыполнимые - немного погодя. Этому девизу я следую уже несколько лет!

- 3 Ваших главных победы за этот год?

- Научил своего двухлетнего сына подтягиваться на турнике. Обучение я начал ровно год назад. Вторая - это запуск уникального в России онлайн инструмента для колеровки и расчета стоимости формул цветов, дающего возможность отслеживать корректность формул в режиме онлайн.



И третья - запуск совместного проекта с сетью промышленных ЛКМ-центров «СИСТЕМА1» по съемке видеороликов в теме технологий отделки мебельных и дверных изделий, демонстрации работы продуктов, презентации новинок и испытаний различных ЛКМ.

- Какой новый навык Вы освоили в этом году?

- Навык постановки целей. С одной стороны это просто, с другой - далеко не все понимают суть этого навыка. Цель должна быть четкой и определена во времени и это главный принцип этого навыка. Однако, не стоит забывать, после постановки цели, необходимо её достичь.

- Назовите 2-3 Ваши главные цели в наступающем 2020 году?

- Научить сына плавать к маю 2020 года. Сейчас сыну 2 года, он ходит в бассейн, но пока еще не умеет плавать самостоятельно, поэтому моя цель сделать всё, чтобы сын научился плавать. Реализовать все планы описанные в стратегии развития на 2020 год. Разумеется эта информация конфиденциальна.

Ольга Спицына, заместитель генерального директора по общим вопросам ООО «АРТ индустрия»:

- Под каким девизом прошёл для Вас этот год?

- У совершенства нет предела.

- 3 Ваших главных победы за этот год?

- Выход из зоны комфорта. Выполнение плана по прибыли. Ещё одной целью, которую я себе ставила на 2019 год было получение водительского удостоверения. Права в итоге получила.

- Было ли в этом году что-то такое, о чем еще пару лет назад Вы и подумать не могли?

- Год был сложным, энергозатратным, знаю точно, что следующий будет лучше. Новые цели - новые возможности!

- Какой новый навык Вы освоили в этом году?

- Спокойнее относиться к людям.

- Назовите 2-3 Ваши главные цели в наступающем 2020 году?

- Выполнение плана по прибыли - 2020, построить дом, организация работы клиентской службы компании, чтобы всё было чётко, как часы!

Василий Небогатов, руководитель отдела развития дилерской сети ООО «АРТ индустрия»:

- Под каким девизом прошёл для Вас этот год?

- Умри, но сделай.

- 3 Ваших главных победы за этот год?

- Выполнение годового плана продаж. Организация и проведение посещения производства компании «ИМ» для партнёров. Увеличение региональных продаж более чем в 1.5 раза!

Было ли в этом году что-то такое, о чем еще пару лет назад Вы и подумать не могли?

- Год целиком был наполнен интересными событиями и отличной командной работой, пару лет назад о таком и мечтать не приходилось.

- Какой новый навык Вы освоили в этом году?

- Навык работы с УФ материалами «LVA».

- Назовите 2-3 Ваши главные цели в наступающем 2020 году?

- Выполнение плана продаж 2020. Качественное и количественное увеличение региональных продаж компании. Освоение направления «металл», включая новые продукты и технологии.

Михаил Кондаков, руководитель подразделения «Восток» ООО «АРТ индустрия»:

- Под каким девизом прошёл для Вас этот год?

- Все достижимо, когда есть цель! Главное правильно поставить эту цель.

- 3 Ваших главных победы за этот год?

- Достижение плановых показателей продаж подразделения, начало сотрудничества с тремя крупными фабриками, открытие нового офиса «Восток2».

- Было ли в этом году что-то такое, о чем еще пару лет назад Вы и подумать не могли?

- Само по себе ничего не происходит. Грамотно расставленные приоритеты и временные рамки, позволяют минимизировать появление неожиданных событий.

- Какой новый навык Вы освоили в этом году?

- Распределение времени исходя из приоритетности задачи.

- Назовите 2-3 Ваши главные цели в наступающем 2020 году?

- Расширение навыков управления персоналом, дальнейшее развитие своего подразделения (открытие новой лаборатории), совершенствование навыков продаж в коммерческом отделе.

Алексей Скорняков, руководитель обособленного подразделения «Ульяновск»:

- Под каким девизом прошёл для Вас этот год?

- Чтобы достичь цели, нужно, прежде всего, к ней идти. Не ошибается тот, кто ничего не делает.

- 3 Ваших главных победы за этот год?

- Выполнение квартальных планов продаж. Выполнение годового плана продаж. Вытеснение конкурентов на одной из фабрик.

- Было ли в этом году что-то такое, о чем еще пару лет назад Вы и подумать не могли?

- Пару лет назад я вообще и подумать не мог, что буду работать с лакокрасочными материалами.

- Какой новый навык Вы освоили в этом году?

- Навык работы с новыми материалами (проведение тестов).

- Назовите 2-3 Ваши главные цели в наступающем 2020 году?

- Расширение активной клиентской базы. Избавиться от проблемы моноклиента. Ежемесячное выполнение планов продаж.

Людмила Щербакова, руководитель клиентского отдела подразделения «Запад»:

- Под каким девизом прошёл для Вас этот год?

- Никогда не сдаваться! Всегда идти к своей цели.

- 3 Ваших главных победы за этот год?

- Одна из важных побед за этот год, это то, что я взяла интервью у нашего клиента Александра Бондаренко, до этого у меня никогда не было подобного опыта. Также можно отнести к победам свое личностное развитие, каждый день я узнаю о ЛКМ все больше и больше, и конечно не может не радовать тот факт, что в 90% случаев я могу проконсультировать клиента по окраске.

- Было ли в этом году что-то такое, о чем еще пару лет назад Вы и подумать не могли?

- Да, но это больше касается не профессиональной сферы, а личной. Приобретение собственного жилья. Пару лет назад об этом я действительно не могла подумать, хотя к этому стремилась.



- Какой новый навык Вы освоили в этом году?

- «Холодные» звонки. Раньше никогда не занималась подобным.

- Назовите 2-3 Ваши главные цели в наступающем 2020 году?

- Основная цель - это конечно же выполнение плана продаж компании. Усовершенствование знаний по ЛКМ. Усовершенствование знаний 1С. Оптимизация работы КО. Из личных целей, это, наверное, научиться внутреннему спокойствию, и сдерживанию эмоций.

Иван Зюзин, руководитель технологической службы ООО «АРТ индустрия»:**- 3 Ваших главных победы за этот год?**

- Перевод на наши материалы нескольких крупных компаний, непосредственное участие совместно с «СИСТЕМА1» в проекте «Видеоролики по технологиям использования и применению ЛКМ».

- Было ли в этом году что-то такое, о чем еще пару лет назад Вы и подумать не могли?

- Посещение самого крупного завода по производству ЛКМ в Европе «IVM Chemicals».

- Какой новый навык Вы освоили в этом году?

- Работа в кадре: участие в съемках видеопроекта вместе с нашими партнерами «СИСТЕМА1». За этот год было отснято 30 видеороликов с моим участием и это стало новым и отличным опытом.

- Назовите 2-3 Ваши главные цели в наступающем 2020 году?

- Укрепление и расширение технологической службы, увеличение продаж с участием технологической службы в Москве, Московской области и регионах, а также привлечение крупных мебельных фабрик.

